

La Fundación Servicios para el Desarrollo Alternativo -SEDAL

Requiere contratar un/a especialista en comercialización campesina para sus proyectos

1. ANTECEDENTES:

La Fundación SEDAL, “Servicios para el Desarrollo Alternativo”, es una organización no gubernamental Ong. sin fines de lucro.

A fin de dar cumplimiento a sus objetivos y fines institucionales se encuentra impulsando proyectos sociales y productivos en la zona Norte de Ecuador en las provincias Pichincha e Imbabura a través de financiamiento externos.

Los ejes en los que trabaja la Fundación son: i) la Agricultura Sostenible, con énfasis en la Agroecología y Cambio climático, ii) la Economía Solidaria, acompañando procesos de comercialización asociativa como ferias y canastas agroecológicas, y cajas de ahorro y crédito, iii) Fortalecimiento Organizativo y Formación de talentos locales y iv) Incidencia en políticas públicas para lograr leyes a favor de los y las productoras.

Para desarrollar el eje de comercialización en los proyectos que la Fundación tiene a cargo especialmente en Cayambe y Pedro Moncayo, requiere contratar un/a profesional especialista en comercialización como responsable del mencionado eje, para desarrollar orientaciones y acciones estratégicas de trabajo relacionadas a la agroecología, el desarrollo de estrategias de comercialización bicantonal para la venta asociativa de productos agroecológicos y la búsqueda de mercados en Quito e Ibarra de productos agroecológicos

El/la Técnico/a Especialista trabajará bajo la supervisión de la Coordinador/a del Proyecto y de la Dirección Ejecutiva de la Fundación Sedal.

2. Objetivos

Como responsable del eje de comercialización de la institución, será comprometido con el desarrollo e implementación local de la estrategia bicantonal de comercialización asociativa sostenible de los productos agroecológicos.

Otro objetivo importante será posicionar la marca bicantonal existente "Cosecha & Vida" de los productos agroecológicos.

La búsqueda de mercados alternativos en Quito u otra ciudad es fundamental, para incrementar la venta de los productos agroecológicos y por lo tanto los ingresos económicos de las mujeres.

Fortalecer capacidades locales en las organizaciones para el manejo empresarial desde el enfoque de economía solidaria.

3. Plazo y terminación

12 meses con posibilidad de extensión

De conformidad con la legislación Laboral Ecuatoriana; Se establece un período de prueba para EL/LA TRABAJADOR/A de noventa días, contados a partir de la contratación, en el período de prueba se realizará una evaluación en función de la cual se notificará la continuidad del contrato.

4. RESPONSABILIDADES DEL CARGO:

El/la especialista en comercialización (a) tendrá las siguientes responsabilidades:

- Desarrollar e implementar la estrategia de comercialización bicantonal para la venta asociativa de los productos agroecológicos
- Asegurar el cumplimiento de los objetivos e indicadores del eje de comercialización en el proyecto que ejecuta la institución.
- Posicionamiento de la marca Cosecha & Vida y reconocimiento de la misma en los CCPA de Cayambe y PM
- Implementar de una Biotienda de productos agroecológicos en Quito (Cumbayá) o Ibarra.
- Conseguir espacios nuevos para la comercialización directa en las ciudades cercanas (Quito o Ibarra), para ampliar la venta de productos agroecológicos.
- Acompañar a las organizaciones en los procesos de comercialización asociativa (post cosecha, embalaje, presentación de productos, transformación, acopio y armado y entrega de canastas en las ciudades).
- Animar a las organizaciones que conforman los Consejos cantonales de productores agroecológicos- CCPA de Cayambe y Pedro Moncayo en la construcción de propuestas, gestión y negociación de espacios públicos locales.
- Fortalecer los CCPA, en las comisiones de comercialización, para la toma de decisiones democráticas, rendición de cuentas, distribución de cupos, fijación de pesos y precios justos, promoción y publicidad de los productos agroecológicos.
- Facilitar talleres de comercialización asociativa en los CCPA de Cayambe y Pedro Moncayo, para capacitar a las organizaciones e instituciones participantes en los principios de la economía solidaria, en lo que respecta a la comercialización asociativa y emprendimientos económicos.
- Participar y acompañar en las actividades que promueven las mesas técnicas cantonales de Cayambe y Pedro Moncayo, respecto a la comercialización y consumo de productos sanos.
- Brindar capacitación y asistencia técnica en leyes y aspectos relacionados a la comercialización asociativa al personal técnico, directivas y promotor@s de los CCPA C PM.
- Apoyar en la elaboración de nuevas propuestas para mejorar el trabajo y el ámbito de acción

5. TAREAS CLAVES

- Diagnosticar y evaluar la situación actual de los espacios y/o canales de comercialización de los productos agroecológicos existentes en los cantones Cayambe y Pedro Moncayo y sus consumidores.
- Acompañamiento a la estructura de la Cosecha & Vida y establecer mecanismos para el funcionamiento sostenible.
- Acompañamiento a las organizaciones campesinas e indígenas agroecológicas en los procesos de incidencia política para el cumplimiento de las ordenanzas del uso de espacios públicos para la comercialización de productos en ferias agroecológicas y la construcción de los reglamentos para la mejor ejecución de las mismas
- Realizar visitas a los grupos participantes para monitorear la existencia de productos agroecológicos con sello SPG (verificar la oferta)

- Participar proactivamente en las reuniones mensuales de equipo técnico institucional
- Presentar informes de avance mensual, semestral y anuales en base a los POA definidos por la institución y participar en las reuniones de coordinación y evaluación

6. REQUISITOS/PERFIL

- Ingeniería de empresas, Economía, Agronomía, o carreras afines, especialista o maestría en negocios empresariales o comerciales.
- Al menos cinco años de experiencia en el desarrollo e implementación de estrategias comerciales para organizaciones sin fines de lucro.
- Experiencia probada en la venta de productos orgánicos, agroecológicos y/o campesinos y con identidad.
- Conocimientos sobre temas de Agroecología, Economía social y Solidaria, Soberanía Alimentaria, emprendimientos con productos campesinos.
- Experiencia en trabajo de proyectos o actividades relacionadas con el acompañamiento a organizaciones campesinas e indígenas, y el trabajo en el campo.
- Habilidades de trabajo en equipo y de resolución de problemas.
- Capacidad para priorizar proyectos y ofrecer resultados bajo presión de tiempo.
- Demostrada capacidad para trabajar en un contexto multicultural y multidisciplinario;
- Se dará preferencia a los/las postulantes que tengan cartera de clientes de productos agroecológicos y campesinos.
- Indispensable: Licencia de conducir

7. LUGAR DE TRABAJO

Cayambe, con salidas permanentes al cantón Quito y/o Ibarra.

Disponibilidad para movilizarse entre los cantones de Cayambe y Pedro Moncayo

8. DE LA RELACION

En relación de dependencia.

- Contrato laboral según Legislación ecuatoriana vigente.
- Sueldo de acuerdo al perfil y experiencia del /a postulante y de conformidad con las políticas internas de la Fundación.

9. APLICACIÓN

Favor enviar una carta de presentación con aspiración salarial (1 página) y currículum vitae (max. 3 páginas), hasta el 10 de enero 2023

Patricia Yaselga

Directora Ejecutiva

Fundación para el Desarrollo Alternativo SEDAL

direccion@sedal.org.ec